

Gründerservice

Home > Gründen > Erste Überlegung > Franchise > Was ist Franchising > Vor- und Nachteile für Franchise-Nehmer

Vor- und Nachteile des Systems für Franchise-Nehmer

Geringes Risiko, aber wenig Entscheidungsmöglichkeiten

Vorteile

Hilfe bei der Unternehmensgründung

- geringeres Risiko durch erprobtes Konzept
- bekannte Marke
- kürzere Anlaufzeit
 - Gründungsvorbereitung
 - Kundengewinnung
- Übertragung von Know-how
- Zugang zu fremden Branchen

Erleichterte Betriebsführung

- höhere Produktivität durch Aufgabenteilung
- betriebswirtschaftliche Vorteile durch
 - gemeinsame Werbung
 - begünstigten Einkauf
 - Schulung
- gemeinsam statt einsam
 - Synergien
 - Motivation
 - Erfahrungsaustausch

Nachteile

- langfristige Bindung
- Abhängigkeit vom Franchise-Geber (Zentrale)
- eingeschränkter Entscheidungs-Spielraum
- persönliche Entwicklungsmöglichkeiten sind fraglich
- Gebührenbelastung