



## Was ist Franchising?

Die wichtigsten Infos zum Vertriebssystem

Franchising ist als Begriff gesetzlich nicht geregelt, es gibt allerdings einige Wesensmerkmale, die das Thema näher charakterisieren.

Franchising ist ein Kooperations- und Vertriebssystem, durch das Waren und Dienstleistungen von rechtlich selbständigen Unternehmen vermarktet werden.

Der Franchise-Geber stellt dem Franchise-Nehmer Leistungen in Form eines Franchise-Paketes zur Verfügung.

Dieses beinhaltet

- organisatorisches,
- technisches,
- kaufmännisches Know-how sowie
- rechtliche Sicherheiten.

Der Franchise-Nehmer ist selbständiger Unternehmer und verpflichtet sich, das Paket gegen Entgelt zu nutzen. Zwischen den beiden Partnern besteht eine enge, auf Dauer ausgerichtete Zusammenarbeit, die in einem Franchise-Vertrag geregelt ist.

### Es gibt drei Varianten des Franchising

Franchise-Systeme können nach der Geschäftstätigkeit in drei Bereiche gegliedert werden:

1. Produktions-Franchising: Know-how zu Produktion/Vertrieb wird überlassen
2. Vertriebs-Franchising: Vertrieb von Gütern steht im Vordergrund
3. Dienstleistungs-Franchising: Know-how zur Dienstleistungserbringung wird überlassen

Das Vertriebs-Franchising ist derzeit am häufigsten am Markt zu finden. Die höchsten Zuwachsraten verzeichnet jedoch der Dienstleistungsbereich.

Franchise-Systeme sind in vielen Branchen vertreten, z.B.:

- Bekleidung
- Kosmetik
- Sonnenstudios
- Sprachschulen
- Gastronomie
- Reisebüros
- Vermögensberatung
- EDV
- Erwachsenenbildung

Einen Überblick zur Verbreitung des Franchising in Österreich finden Sie [auf unserer Seite](#).

## Wo Sie Franchise-Angebote finden

Für die Suche nach Franchise-Systemen in Österreich werfen Sie einen Blick in unsere [Franchisebörse](#).

Auf der Website des österreichischen Franchise-Verbandes finden Sie auch eine [Auflistung von Franchise-Systemen](#).